



SANDRA CORREA TORO

ASESORA COMERCIAL



318-5014711



Sancorrea29@hotmail.com



Risaralda, Colombia



www.linkedin.com/in/sandra-correa-toro

HABILIDADES

Servicio al Cliente
Habilidades de Comunicación
Capacidad para resolución de problemas
Adaptabilidad y Flexibilidad
Actitud Positiva
Manejo de la expresión oral
Mejoramiento continuo

FORMACIÓN ACADÉMICA

Año 2006. Técnica Profesional en Mercadotecnia – Incompleto – CIAF-Pereira

Año 1995. Bachiller Comercial – Colegio Sam José- Pereira.

PERFIL PROFESIONAL

Bachiller Comercial con estudios en técnico profesional en mercadotecnia, formación complementaria en diplomado en gerencia de gestión humana, diplomado internacional en marketing y servicio al cliente, diplomado en gerencia de mercados nacionales e internacionales, con experiencia laboral de quince (15) años como representante comercial, cuenta con conocimientos en venta de productos tangibles e intangibles, manejo de clientes corporativos, apertura de zonas, fidelización de clientes, venta consultiva, prospección de clientes, manejo de cartera, manejo de equipos comerciales, presupuestos, indicadores y herramientas ofimáticas nivel básico. Persona con competencias en orientación a resultados, negociación, conocimiento del entorno, sociabilidad, desarrollo de relaciones, planeación y seguimiento, efectividad comercial y generación de redes.

EXPERIENCIA

EMPRESA: ART HOME TEXTIL marzo 2017 – octubre 2022

CARGO: Asesor Comercial

FUNCIONES Y LOGROS

Encargada de la zona Eje Cafetero, manejo de segmento de clientes de media y alta gama de muebles y fabricantes, línea hogar, tapicería, cortinería, producto terminado, pisos y paredes; fidelización de clientes, apertura de clientes, gestión de mercado, cartera.

Logros: Inició en el cargo de Mercaderista, posteriormente ascendió a los siguientes cargos: ejecutiva institucional y representante comercial línea Premium
Efectividad en el cobro de cartera.

EMPRESA: LA OFRENDA S.A.

febrero 2016 – agosto 2016

CARGO: Agente de Seguros.

FUNCIONES Y LOGROS

Trabajar con base de datos a nivel nacional de acuerdo a los usuarios activos con la empresa y que no cuenten con el Seguro Salario Contingente, darles a conocer las diferentes primas y fechas correspondientes para los pagos, confirmar datos de dirección de correspondencia para diligenciamiento de la póliza, realización de procesos efectivos en el momento de registro de siniestros.

Logro en indicadores altos de ventas.

SANDRA CORREA TORO

ASESORA COMERCIAL

HABILIDADES TÉCNICAS

Tecnología

Gestión de Tiempo y Multitarea

EXPERIENCIA

EMPRESA: SALUD TOTAL/GOLD RH
2015

mayo 2015 - septiembre

CARGO: Asesor Comercial.

FUNCIONES Y LOGROS

Fidelización de empresas, Telemarketing, radicación diaria, presupuesto de radicación mensual, manejo de bases de datos, afiliaciones, servicio postventa, Asesoramiento en temas de salud ley 100 de 1993, resolución 1015 de 2015
Logros: Superación en la ejecución de traslados.

REFERENCIAS

Yael Edel Nuelman
GOLD RH
Asesora Jurídica
316 692 9561

Elizabeth Buitrago
ART HOME TEXTIL
Gerente de Línea Premium
310 7986451-318 2529441

EXTRA

GERENCIA EN MERCADOS NACIONALES E INTERNACIONALES

UNIPYMES
2015

DIPLOMADO INTERNACIONAL GERENCIA EN MARKETING Y SERVICIO AL CLIENTE

UNIPYMES
2014

INTERESES

Mejoramiento continuo

Naturaleza

Teatro- Cine - Museos - Lectura

Viajar